

¡HOLA!

Soy Director Ejecutivo en Marketing Digital, con 6 años de experiencia en la dirección de grandes cuentas digitales, gestión y dirección de producción de campañas display y perfomance.

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- **Inbound Marketing** (HubSpot Academy)
- Email Marketing (HubSpot)
- Fundamentos de Big Data (Lynda/Linkedin)
- Experiencia de Usuario (UX) (Lynda/Linkedin)
- Principios básicos de SEO (Doméstika)
- Introducción al SEM: Google Ads (Doméstika)
- Gestión de Proyectos avanzado (Doméstika)
- Cloud Computing (Google/Escuela de Organización Industrial)
- Paquete Office (Excel, Power Point, Word)
- Photoshop

APTITUDES

- Apasionado del Marketing Digital
- Formación continua en tendencias de marketing
- Dirección de equipos y proyectos
- Liderazgo
- Empatía
- Ágil en la toma de decisiones
- Gestión de presupuestos
- Capacidad de negociación
- Gestión administrativa
- Atención al cliente

José Miguel Sebastián Herrero

649579360

jotaemesebastian@gmail.com

Paseo San Illán, 28019 Madrid MD

MI VIDA LABORAL

06/2016 - 05/2022

Clicknaranja | Madrid, Madrid

Director de marketing

• Dirección ejecutiva de campañas de publicidad digital para grandes cuentas (El Corte Inglés, Paramount).

Desarrollo, mantenimiento y consolidación de las alianzas estratégicas con agencias, proveedores y responsables publicitarios.

- Desarrollo de briefing y propuestas creativas.
- Revisión del empleo de los logos e imágenes corporativas para que haya una coherencia en su uso y comunicación.
- Optimización de procedimientos de trabajo internos y externos (en relación al cliente) con la ayuda de Wrike, Slack, Teams y Meet.
- Preparación de los materiales de marketing, tales como las descripciones, fotografías o los textos para los soportes físicos y digitales.
- Gestión presupuestaria de las campañas.

01/2016 - 06/2016

Clicknaranja | Madrid, MD

Community Manager

- Establecimiento de planes de marketing social media.
- Búsqueda de contenidos de valor.
- Interacción con usuarios en las redes sociales.
- Elaboración de contenidos de calidad.
- Gestión de acciones tácticas.
- Análisis de las métricas de las distintas redes sociales de acuerdo con los KPIs establecidos.

01/2015 - 12/2015

Adidas | Zaragoza, Aragón

Community Manager

- Evaluación de resultados de redes sociales.
- Análisis de las métricas de las distintas redes sociales de acuerdo con los KPIs establecidos.
- Supervisión de la actividad de la competencia y al día de las tendencias en redes sociales.

12/2008 - 09/2013

Quiksilver/Adidas | Zaragoza, Aragón

Responsable de ventas directas

Y ADEMÁS,

Apasionado de la práctica del Running y el Ciclismo. (Mens sana in corpore sano)

- Gestión, administración y organización de sistema de trabajo de negocio.
- Reclutamiento y formación del personal de ventas.
- Visual Merchandising.

10/2006 - 04/2008

Adicae | Zaragoza, Aragón

Redactor

Redactor del periódico " La Economía de los Consumidores" y la revista bimensual "impositores y Usuarios" en el departamento de publicaciones de Adicae.

- Tareas de marketing y distribución.
- Planificación de tareas y apoyo a otros departamentos en caso necesario.
- Creación de documentación de usuario para diversos materiales, incluyendo guías de instrucciones y manuales.

MI FORMACIÓN

09/2014

Universidad de Alicante | Madrid, M

Máster en Dirección de Marketing y gestión de RRSS: Publicidad Diseñar, planificar, ejecutar y analizar estrategias de empresa en el entorno digital (web, display y RRSS principalmente), así como gestionar de forma eficaz las comunidades creadas con el fin de alcanzar los objetivos empresariales y publicitarios marcados.

09/2006

Instituto de Ciencias de la Educación | Zaragoza, Z

Máster en Profesorado ESO: Educación

Adquisición de la capacitación necesaria para ejercer la Enseñanza Secundaria y otras enseñanzas afines en grado.

09/2005

Universidad de Zaragoza | Zaragoza, Z

Licenciado en Derecho: Derecho

IDIOMAS

Español: Idioma nativo

Inglés: B1

Intermedio